

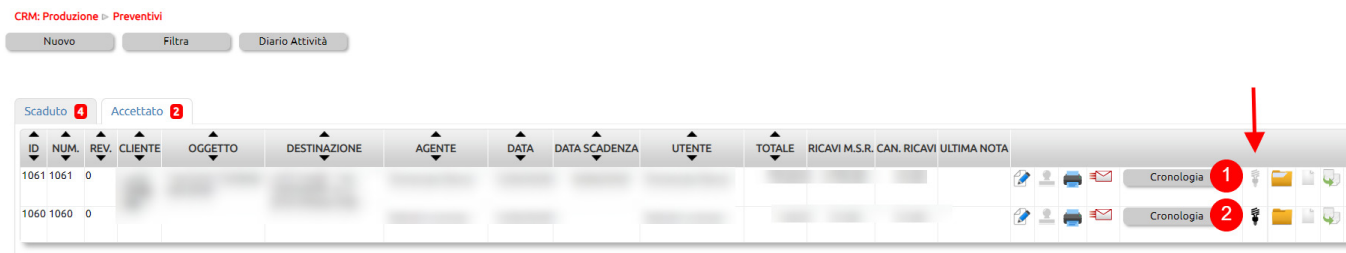
## **Legare un preventivo ad una opportunità creata in altro momento.**

## 1. Legare un preventivo ad una opportunità creata in altro momento.

Come noto, tra le fasi di gestione di una Opportunità vi è la generazione del preventivo.

Capita a volte che il preventivo venga redatto direttamente dalla funzione CRM - vendite > Preventivi e che pertanto risulti legato dalla Opportunità che era stata precedentemente creata.

Per collegare quindi il preventivo ad una Opportunità è sufficiente cliccare sull'icona evidenziata in immagine.



(1) l'icona grigia indica che il preventivo è stato redatto da CRM-vendite > Preventivi. Al click sull'icona si può legare una Opportunità

(2) l'icona scura indica che il preventivo è legato ad una Opportunità