

CRM: configurazioni per la gestione commerciale

1. CRM: configurazioni per la gestione commerciale

Su Configurazione > CRM > Configurazione sono disponibili una serie di parametri di configurazione che consentono di adattare il comportamento di Uno Erp alle proprie esigenze.

- (1) Nella gestione di un potenziale cliente (CRM > Opportunità) indichiamo dopo quanti giorni vogliamo che un record venga evidenziato in rosso.
- (2) Per stabilire quale categoria di attività usare quando un preventivo è accettato
- (3) Per gestire lo status di un eventuale finanziamento cui è subordinata la possibilità di gestire l'evasione del preventivo o dell'ordine
- (4) Per visualizzare nella Lista dei record gli agenti cui è associato il record
- (5) Per visualizzare l'utente che ha creato e gestisce il record
- (6), (7) Per visualizzare costi e margini degli articoli Merci e Servizi, dati visibili solo dagli utenti con i permessi per visualizzare costi e ricavi
- (8) Per l'inserimento in Lista anche dei ricavi delle attività a canone
- (9), (10) Per l'inserimento in Lista dei costi e dei margini delle attività a canone, dato visibile solo dagli utenti con relativi permessi
- (11) Per visualizzare i totali della componente una tantum: per impostazione predefinita, sono inclusi i totali delle Merci e dei Servizi, ma è possibile poi aggiungere anche quelli dei costi di trasporto (12) e delle spese di incasso (13)
- (14) Per inserire nella Lista i valori dei costi di produzione/approvvigionamento della merce, con la successiva possibilità di visualizzare il margine in valore (15), in percentuale (16) o il markup percentuale (17)
- (18), (19) Per consentire l'evasione di ordini rispettivamente pagati o confermati (rispettive spunte dentro la scheda dell'ordine)
- (20) Per fare in modo che gli allegati di preventivi e ordini siano riproposti anche nell'anagrafica
- (21) Indicazione della causale di magazzino da usare per creare un alla creazione dell'ordine (in genere è una causale che movimentata l'impegno)
- (22), (23), (24), (25), (26), (27) Per fare in modo che nella scheda del preventivo o dell'ordine non siano presenti le tab di gestione di gare d'appalto, materiali e servizi, subappalti, risorse umane, risorse tecniche, attività a canone: questa configurazione è utile quando le opzioni citate non fanno parte del core business dell'azienda
- (28) Per fare in modo di gestire l'evasione di un ordine di canoni con un movimento normale: in alternativa, Uno Erp gestirà l'evasione dei canoni creando un Contratto di sola fatturazione, poi modificabile, se necessario

Configurazione > base

Ricerca...

-  Amministrazione
-  Magazzino
-  Risorse
-  Comunicazioni
-  Produzione
-  **CRM**
-  Azienda
-  Configurazione Istanza

Tabella accessorie Configurazione

OPPORTUNITÀ

Evidenzia dopo giorni?

PREVENTIVI

Categoria attività per preventivi accettati

Mostra stato finanziamenti ?

IN LISTA

mostra Agenti ?

mostra Utenti ?

mostra Materiali & Servizi | Costi ?

mostra Materiali & Servizi | Margini ?

mostra Canoni | Ricavi ?

mostra Canoni | Costi ?

mostra Canoni | Margini ?

mostra Totali ?

Includi Trasporto e Incassi, nel totale ?

Includi Canoni, nel totale ?

ORDINI DI VENDITA

ORDINI DI VENDITA

Mostra costi ?

Mostra margine (valore assoluto) ?

Mostra margine (percentuale) ?

Mostra markup (percentuale) ?

Permetti l'evasione ordini solo per gli ordini pagati o autorizzati ?

Permetti l'evasione ordini solo per gli ordini con ?

Mostra allegati di preventivi e ordini nelle anagrafiche ?

Causale generazione automatica ordini di vendita

Disabilita gare d'appalto in preventivi/ordini di vendita ?

Disabilita tab materiali in preventivi/ordini di vendita ?

Disabilita tab subappalti in preventivi/ordini di vendita ?

Disabilita tab risorse umane in preventivi/ordini di vendita ?

Disabilita tab risorse tecniche in preventivi/ordini di vendita ?

Disabilita tab canoni in preventivi/ordini di vendita ?

Includi canoni in movimento generato da ordine ?

Aggiorna 